



Propuesta de Valor

Eduardo Nue

OFICINA DE
EMPRENDIMIENTO
UNIVERSIDAD DE LIMA

Agenda

- Warm Up
- Cómo preparar una Propuesta de Valor
- Taller: Aplicación de la Metodología a su proyecto

¿Que es valor?

- Novedad – único – innovador
- Mejora del rendimiento
- Personalización
- Trabajo hecho a medida
- Diseño
- Marca / Estatus
- Precio
- Reducción de costos
- Reducción de riesgos
- Accesibilidad
- Comodidad / Utilidad

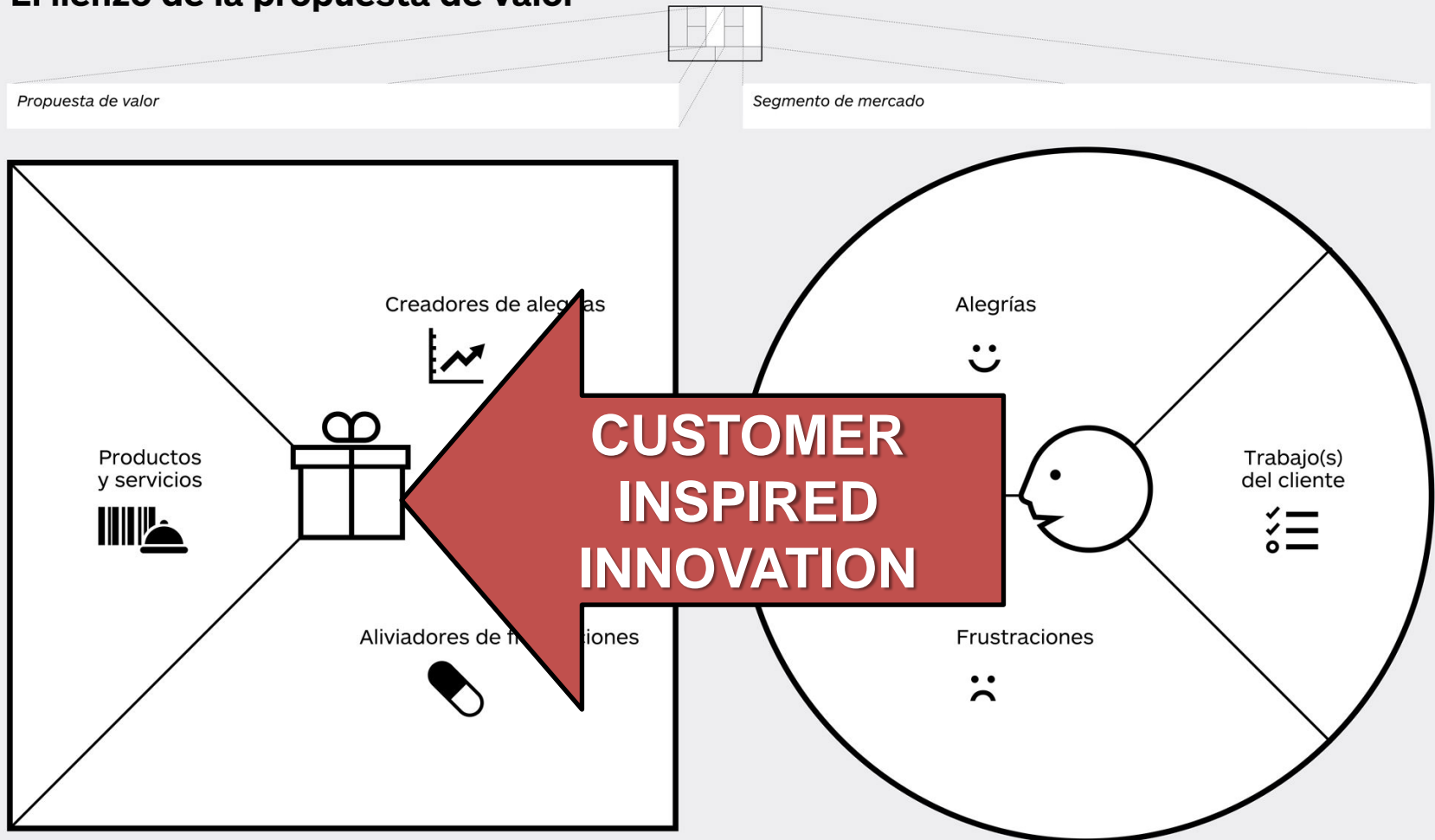
Modelo de Propuesta de Valor CANVAS

El lienzo de la propuesta de valor



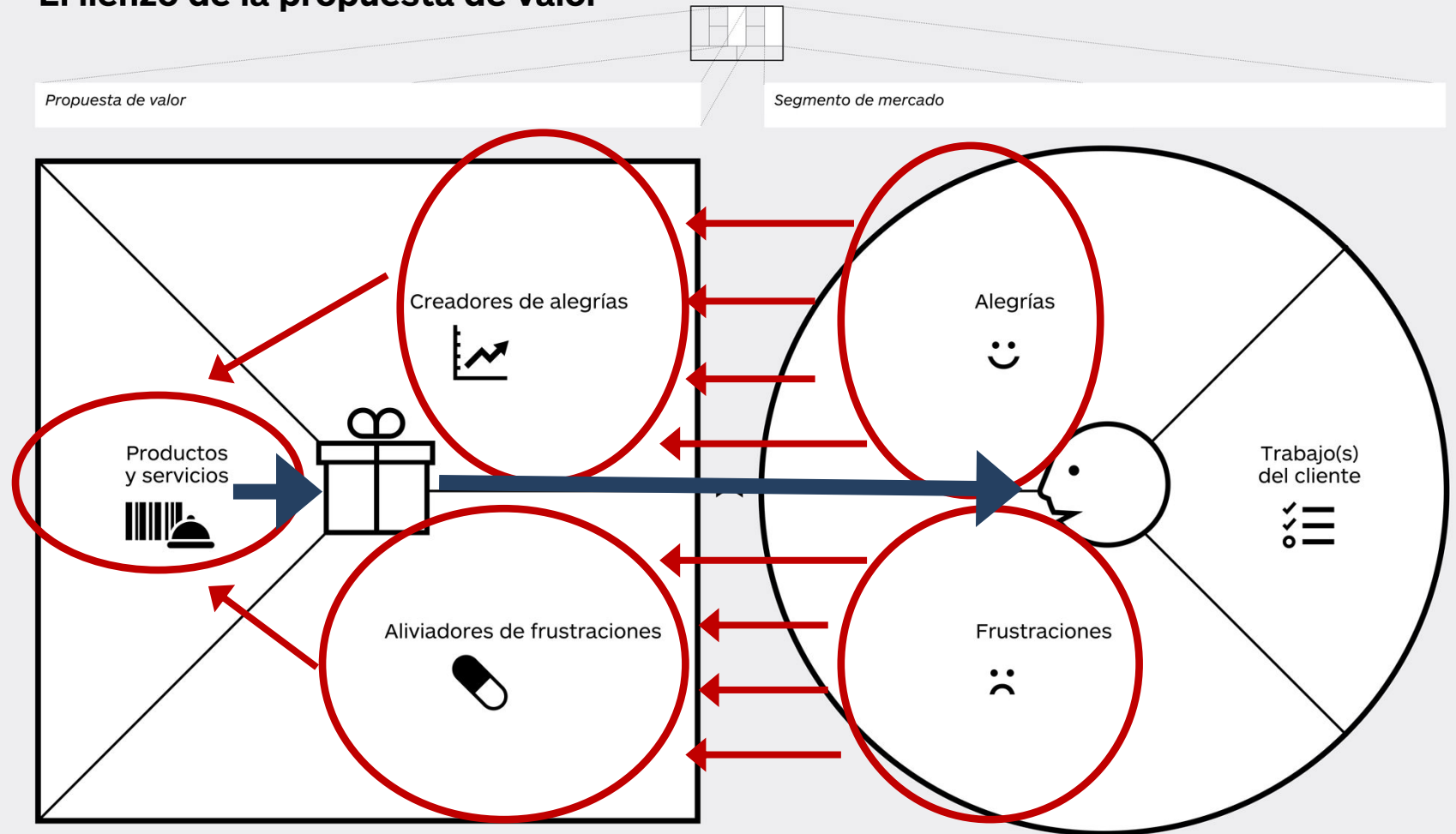
Enfoque en el Cliente

El lienzo de la propuesta de valor



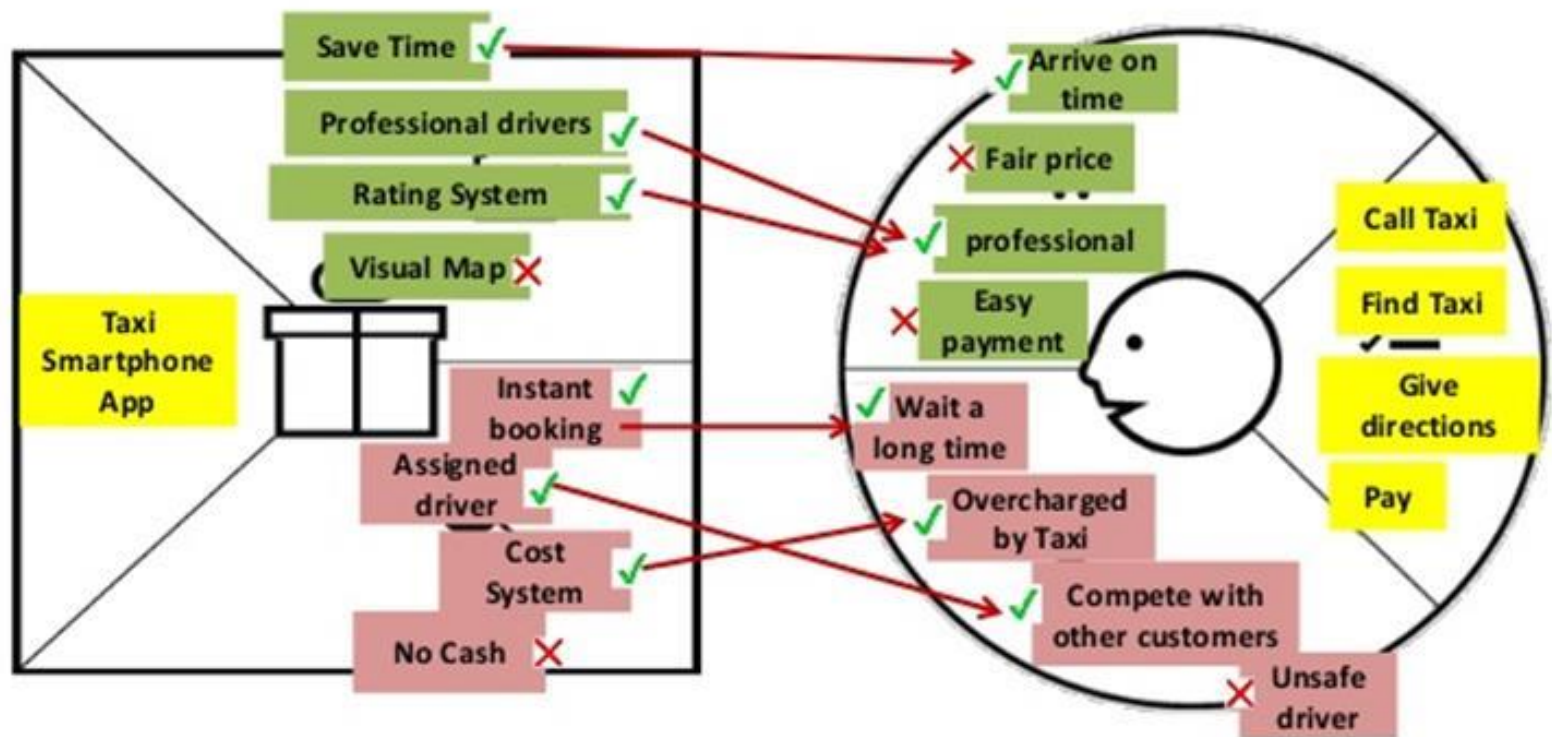
Metodología

El lienzo de la propuesta de valor



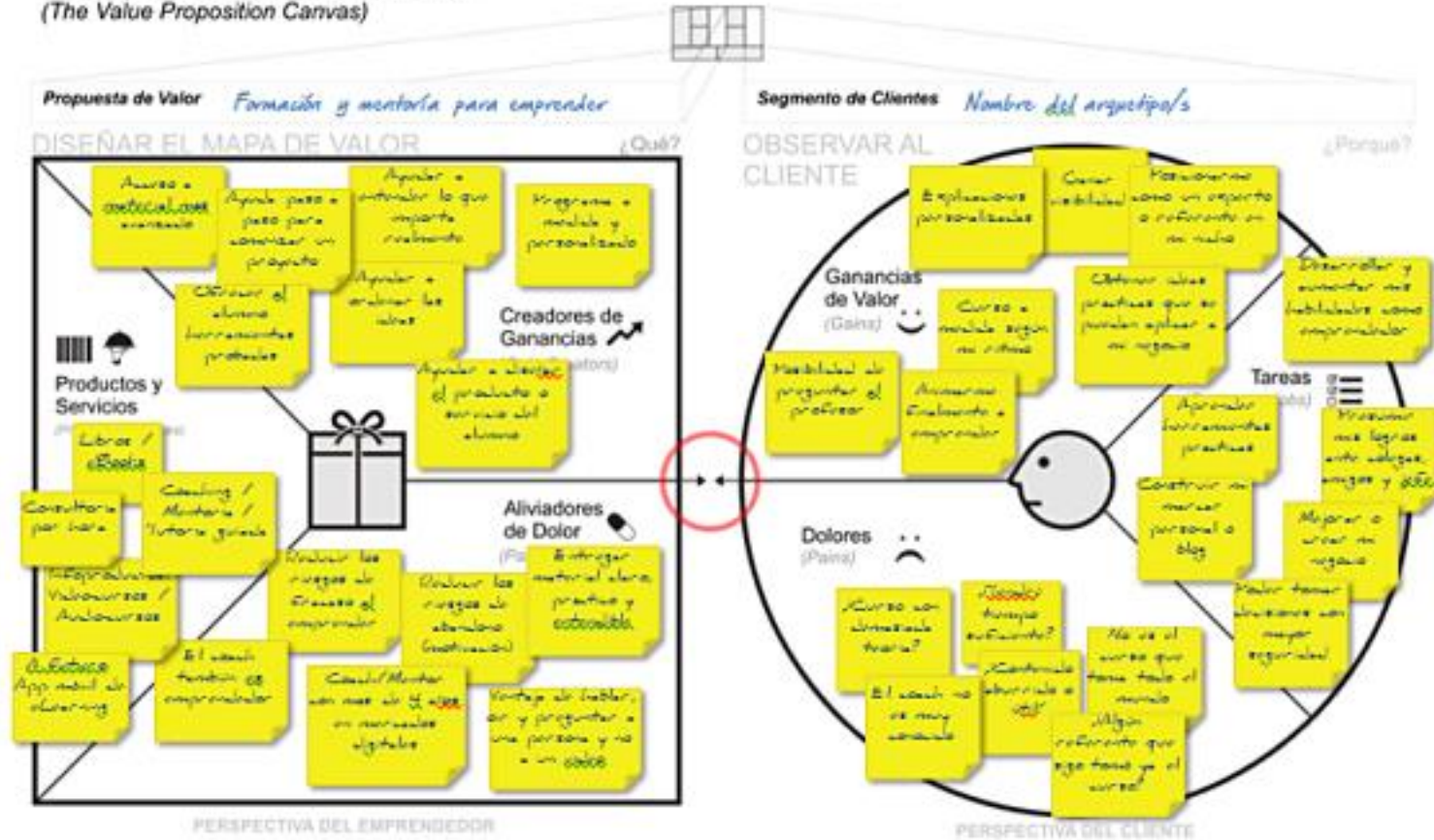
Modelo de Propuesta de Valor CANVAS

Taxi Smartphone Application



Modelo de Propuesta de Valor CANVAS

Lienzo Propuesta de Valor (The Value Proposition Canvas)



Copyright: Business Model Canvas, 2010
 Modificado por: Sebastian Pinedo
 Publicado por: www.tituprendedor.com

Modificación y versión en español por Sebastián Pinedo
 Mentoría de Blogging y Marca Personal Digital
www.tituprendedor.com

Taller: Desafío – Challenge

- Formación de Grupos
- Materiales: papelógrafos, plumones, post its, maskin tape. Incluir cajas de cartón, pegamento, cartulinas y tijeras.
- Cada equipo arma su propuesta de valor siguiendo el formato estudiado
- Pasos a seguir:
 1. Dibujar el formato en el papelografo
 2. Completar cada campo discutiendo en equipo
 3. Describir la **PROPUESTA DE VALOR DEL PRODUCTO O SERVICIO**
 4. **Preparar sus Pitches !!!**
 5. 3 minutos de presentación de cada grupo