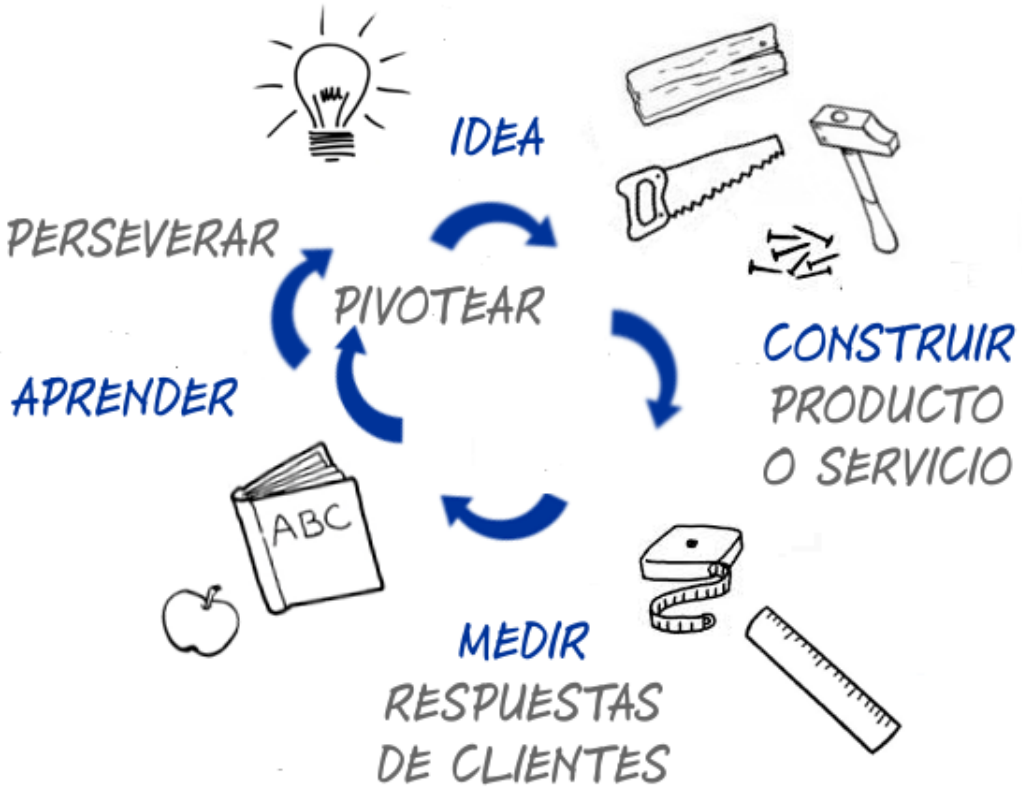
PROTOTIPADO

Miguel Malnati

Eduardo Nué

OFICINA DE EMPRENDIMIENTO
UNIVERSIDAD DE LIMA

REPASO



LEAN
STARTUP

Proceso de PROTOTIPADO:
MVP VS PROTOTIPO

Mínimo Producto Viable (MVP)

Conjunto mínimo de funcionalidades que yo debo mostrar a mis clientes para que éstos validen los beneficios que les aporta = mi Propuesta de Valor.

- ¿los beneficios de nuestra solución son superiores a los que nuestros clientes encuentran actualmente en el mercado?

Prototipo

Una representación visual o real de todo o parte del servicio o producto que quiero lanzar al mercado

- ¿estamos construyendo la cosa correcta?
- ¿somos capaces de construirlo?

"Prototipo Temprano / baja fidelidad"

MVP

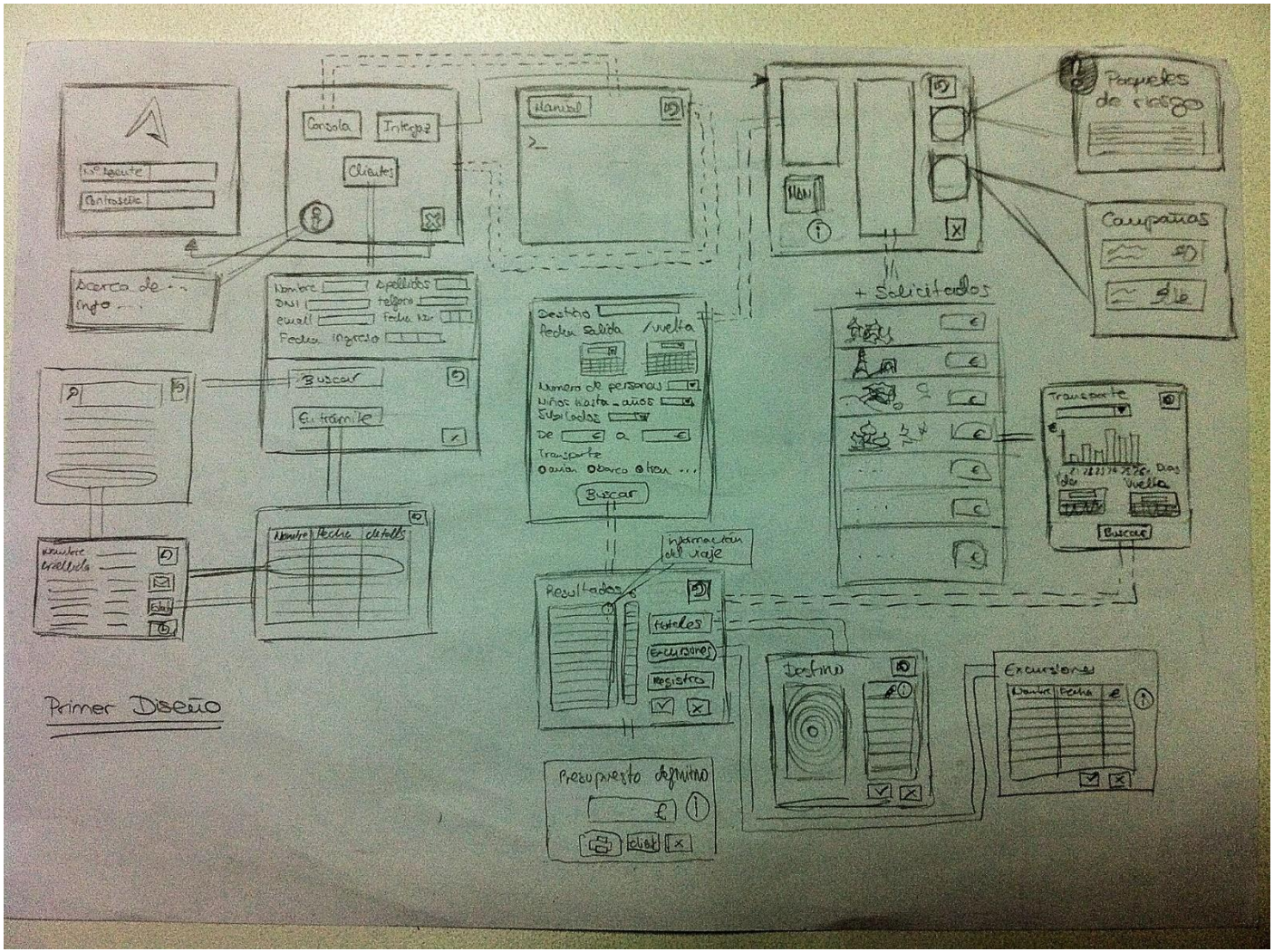
"Es la versión de un nuevo producto que permite a un equipo **recolectar la máxima cantidad de aprendizaje validado** *sobre clientes al menor costo."*

(Eric Ries)

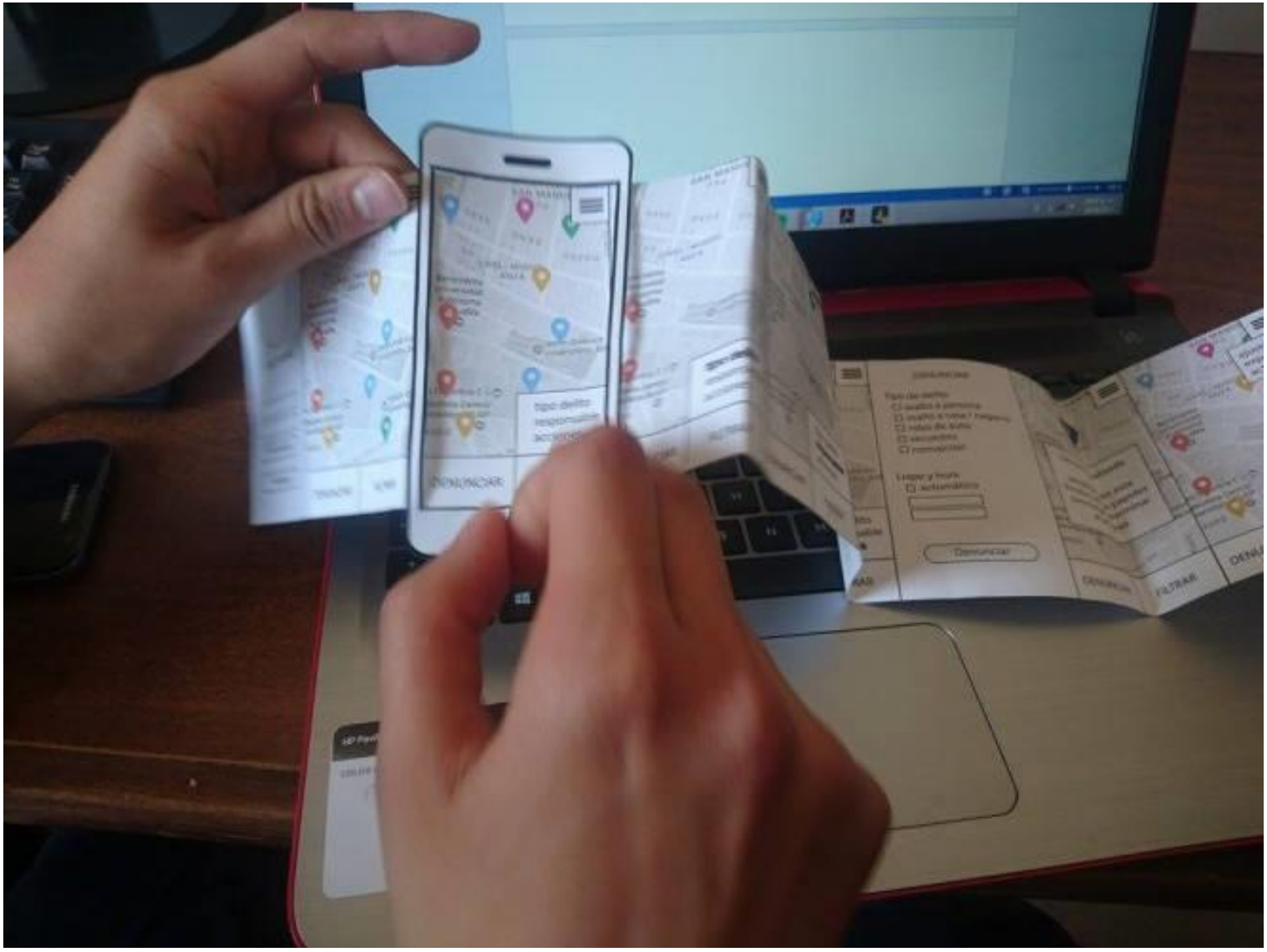
PROTOTIPO

1. Simulación del producto final en diferentes grados de fidelidad
2. Es una herramienta de validación
3. Convencer, aterrizar, confirmar ideas estéticas y/o estructurales de una interface
4. Inversión mínima basada en lo que quieres aprender
5. De la versión ideal a la versión mínima (MVP)

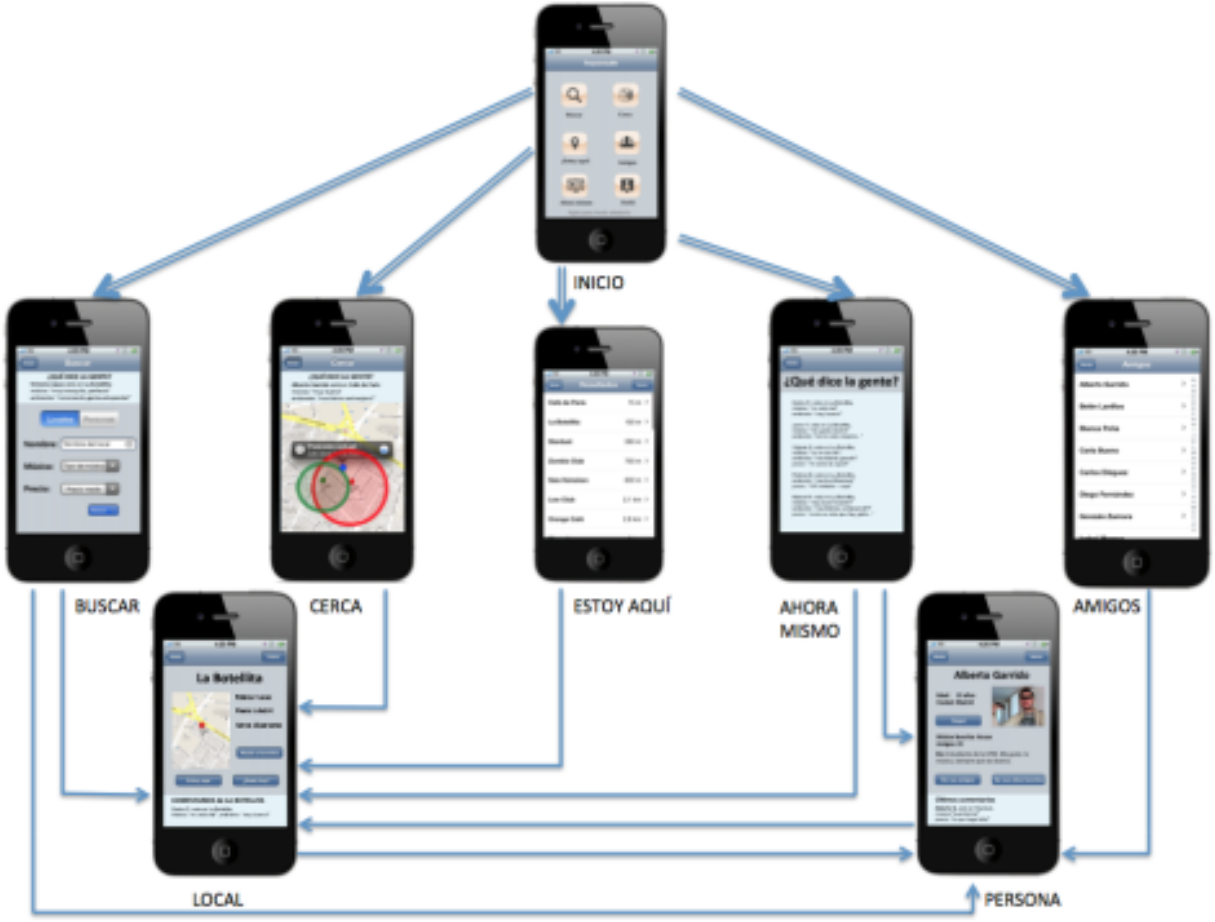
NIVEL: BAJA FIDELIDAD



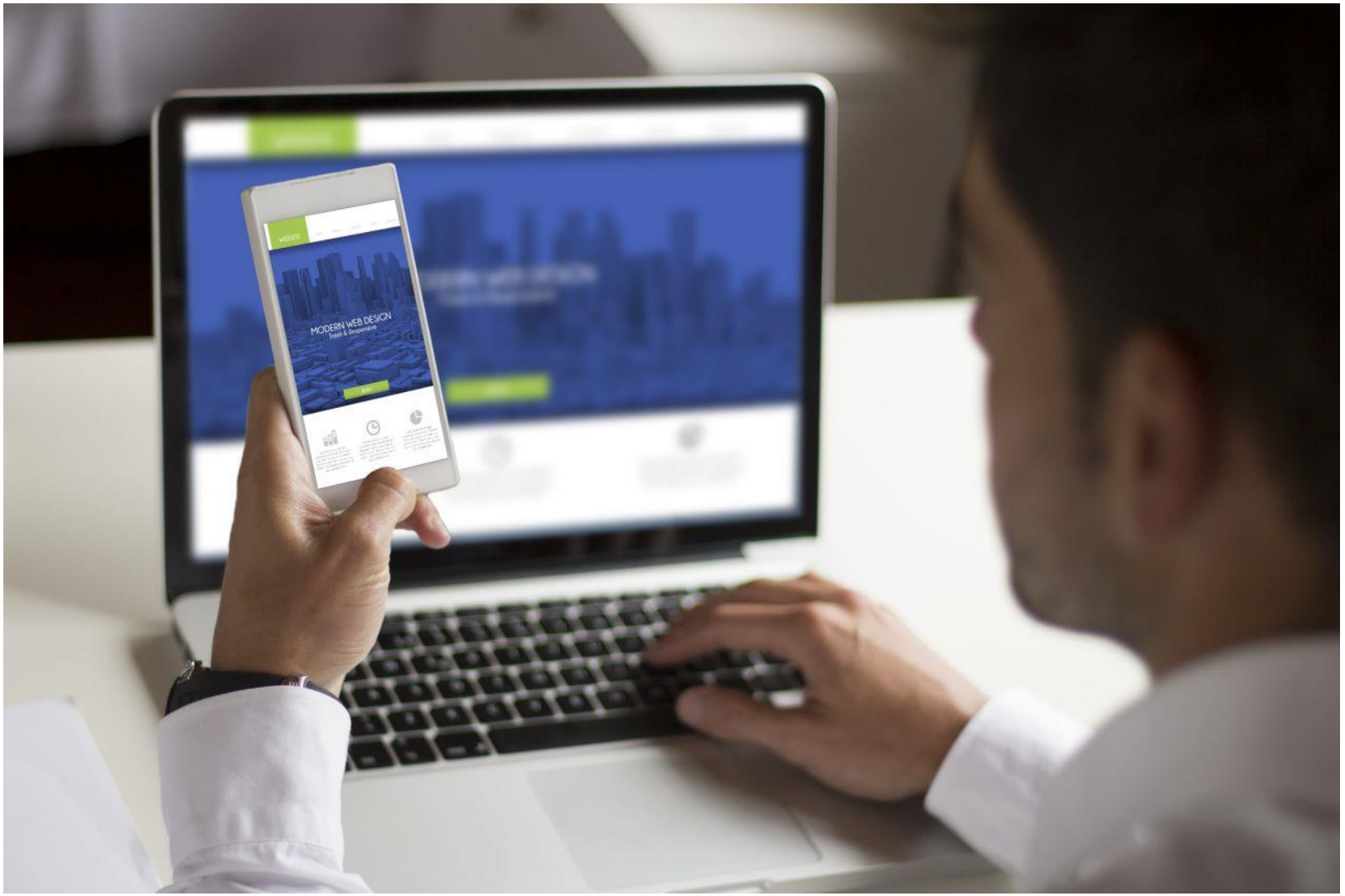
NIVEL: MEDIA FIDELIDAD



NIVEL: ALTA FIDELIDAD



NIVEL: LANZAMIENTO MERCADO



HERRAMIENTAS PARA CREAR EL PROTOTIPADO

- SERVICIOS: LANDING PAGE

https://www.youtube.com/watch?v=pE3SfXi2qHs

HERRAMIENTAS PARA CREAR EL PROTOTIPADO

- APPS: WIREFRAMES / MOCKUPS

https://www.youtube.com/watch?v=STlEdjqN4dI

HERRAMIENTAS PARA CREAR EL PROTOTIPADO

- PRODUCTOS: MAQUETAS / 3D / PLANOS

https://www.youtube.com/watch?v=YhG3g0VaGiQ

DINÁMICA

- MANOS A LA OBRA!

1. JÚNTENSE EN EQUIPOS
2. EJECUTEN EL PROCESO DE PROTOTIPADO DE LA MAYOR FIDELIDAD POSIBLE
3. PRESENTEN UN PITCH DE 1 MINUTOS QUE LO REPRESENTE